आप पढ़ रहे हैं देश का सबसे विश्वसनीय और नंबर 1 अखबार

दैनिक भास्कर

12 राज्य | 66 संस्करण dainikbhaskar.com

मार्केटिंग में महिलाओं की बातों पर ज्यादा भरोसा कर सकती है बेहतर प्रदर्शन

सिटी रिपोर्टर

न्यू वल्लभ विद्यानगर आनंद की एडीआईटी इंजीनियरिंग कॉलेज में गूगल और दिल्ली की शी द पीपल संस्था की ओर से डिजिटल ट्रस्ट डायलॉग पैनल डिस्कशन आयोजित हुआ। जिसमें सूरत की आई विपणन संस्था की को फाउंडर श्रुति शेठ, माइका अहमदाबाद की फाल्गुनी ओझा और आईआईएम अहमदाबाद की सुप्रिया शर्मा को आमंत्रित किया गया। पेनल डिस्कशन का उद्देश्य लड़कियों को इंटरनेट के माध्यम से कैसे बच सके और किस तरह इसका उपयोग प्रोफेशनल और बिजनेस के ग्रोथ के लिए कर सके इसकी जानकारी दी गई। पेनल मेंबर ने बताया कि लड़कियों को फेसबुक या फिर ट्विटर पर ट्रोल करके परेशान किया जाए तो उनसे घबराना नहीं चाहिए। सबको सोशल मीडिया पर अपनी बाते रखने का समान अधिकार है। श्रुति शेठ ने बताया कि फीमेल की बातों पर जल्दी ट्रस्ट किया जाता है इसलिए ही मार्केटिंग में वे बेहतर प्रदर्शन कर सकती हैं।

1. पासवर्ड : स्मार्ट फोन से लेकर सोशल मीडिया के अकाउंट या फिर बैंक के पासवर्ड किसी से शेयर नहीं करना चाहिए। गूगल के अकाउंट में भी सारे सेफ्टी टैब्स को ऑन रखना जरूरी है।

2. मोबाइल एप्स : अनावश्यक मोबाइल एप्प को डाउनलोड नहीं करना चाहिए। मोबाइल एप्स की परमिशन की जरूरत हो तो देना नहीं चाहिए। एपी के लिंक्स से मोबाइल एप्स को डाउनलोड नहीं करना चाहिए।

3. सोशल मीडिया सेटिंग्स : सोशल मीडिया का उपयोग बंध करने के बदले में सारे सोशल मीडिया के सेटिंग्स को समझकर उसका उपयोग करना चाहिए। सेटिंग्स में योग्य तरीके से अगर ऑप्शंस को सेट किया जाए तो कई लोगों से बच सकते है।

डायरेक्ट सेलिंग कारोबार का दायरा हुआ तय

अमर उजाला ब्यूरो

नई दिल्ली।

केंद्रीय उपभोक्ता मामले, खाद्य व सार्वजनिक वितरण मंत्री राम विलास पासवान ने कहा है कि व्यापार करने की सुविधा के लिए डायरेक्ट सेलिंग संबंधी दिशा-निर्देश जारी कर दिए गए हैं। उन्होंने बताया कि एक अंतर-मंत्रालयी समिति द्वारा विस्तृत विचार-विमर्श के बाद उपभोक्ता मामले के विभाग ने डायरेक्ट सेलिंग इकाइयों के लिए दिशा-निर्देश जारी किए, जिसकी अधिसूचना जारी कर दी गई है।

मंत्रालय ने कहा है कि फिक्की व केपीएमजी की रिपोर्ट के मुताबिक 2025 तक डायरेक्ट सेलिंग उद्योग 64,500 करोड़ रुपये का हो जाएगा। डायरेक्ट सेलिंग से जुड़ी कंपनी क्यूनेट के ग्लोबल सीईओ ट्रेवर कुना ने मंत्रालय के कदम पर कहा कि भारत में डायरेक्ट सेलिंग को लेकर हाल ही में दिशा-निर्देश जारी किए गए हैं, जिससे डायरेक्ट सेलिंग को लेकर अनुकूल माहौल तैयार होगा और इसके साथ ही मेक इन इंडिया जैसे कार्यक्रम को काफी समर्थन भी मिलेगा। कुना ने कहा कि सरकार के इस कदम से डायरेक्ट सेलिंग को लेकर लोगों के बीच जो भ्रम की स्थिति थी, उसका खात्मा होगा।

उपभोक्ता मामले के विभाग ने डायरेक्ट सेलिंग इकाइयों के लिए जारी कर दी दिशा-निर्देश की अधिसूचना

घर बैठे कर सकेंगे उपभोक्ता अदालत में शिकायत

पासवान ने कहा कि आने वाले समय में किसी वस्तु के खराब निकलने पर कंपनी के खिलाफ शिकायत करने के लिए उपभोक्ता को उपभोक्ता अदालत तक जाने की जरूरत नहीं होगी। वह मोबाइल फोन से कंपनी के खिलाफ शिकायत दर्ज करा सकेगा। आने वाले प्रावधान के तहत उपभोक्ता अदालत में कंपनी के खिलाफ मुकदमा लड़ने के लिए उपभोक्ताओं को वकील रखने की जरूरत नहीं होगी।

नेटवर्किंग का होगा जमाना

ग्राहक : (बेहोश होकर गिर पड़ता है)

भले ही आज यह सब मजाक लग रहा है, लेकिन कल यह सच्चाई हो सकती है। आप उन्नत तकनीक के आगे कुछ भी छिपाने में सक्षम नहीं होंगे।

फंडा यह है कि हम आज से ही इसकी आदत डालनी शुरू कर दें। आने वाला कल नेटवर्किंग का ही है।

अन्य लेखों के लिए क्लिक करें
www.bhaskar.com

न्यूज फर्स्ट टुडे

NEWS F1RST TODAY

फिल्म की रिलीज टाली

चतुराई के चक्रव्यूह में फंसी कांग्रेस

नोटबंदी सबसे बड़ा घोटाला

करीना ने कराया फोटोशूट

नीति आयोग के मुख्य कार्यकारी अधिकारी अमिताभ कांत ने कहा-देश में निर्माण को मिल रहा बढ़ावा

डायरेक्ट सेलिंग पर विशेष जोर देने की जरूरत

अर्थव्यवस्था का महत्वपूर्ण घटक

इट्स इंडिया

राष्ट्र को समर्पित पत्रकारिता

RNI-RAJHIN/2012/50157

E-mail - itsindianews@gmail.com

सोमवार, 13 जुलाई, 2015

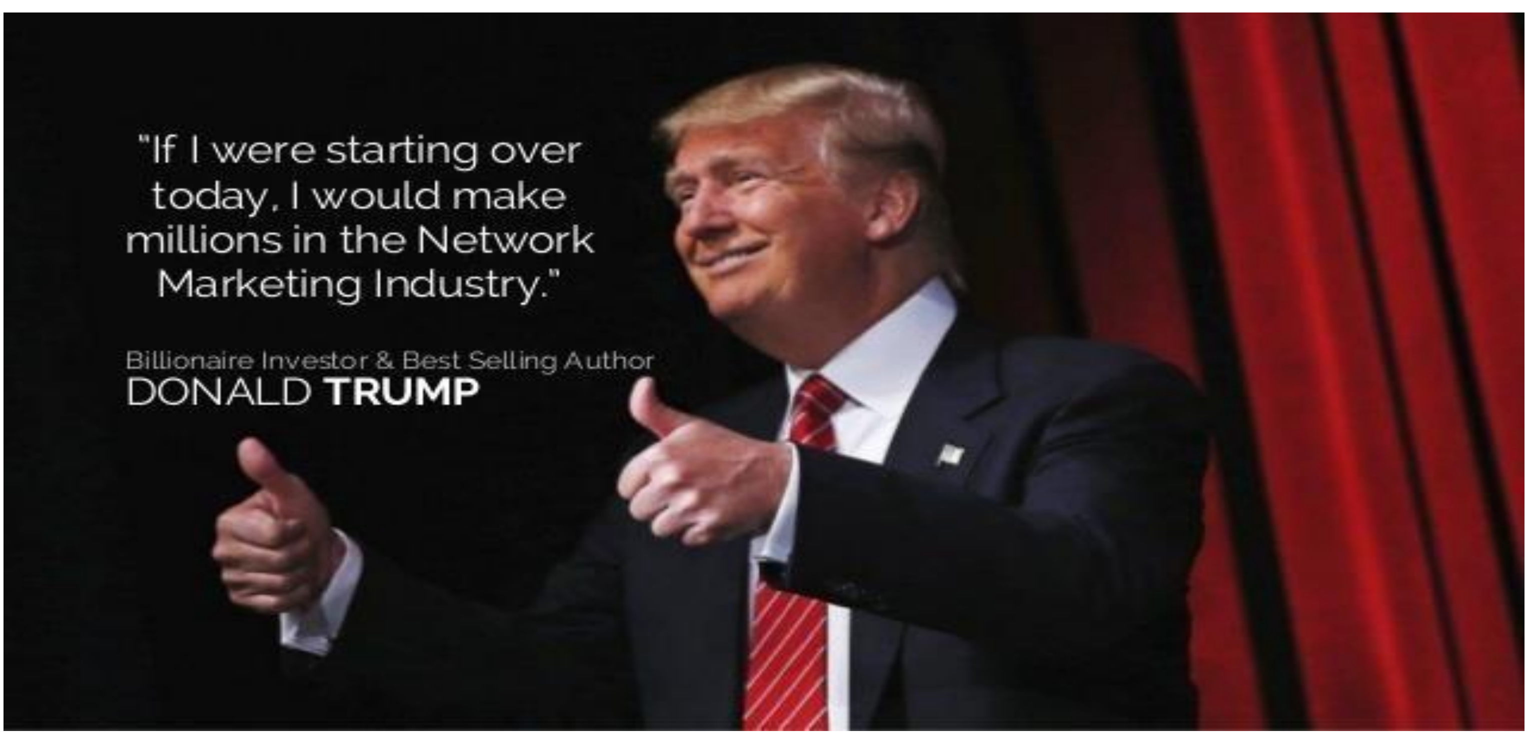
21वीं सदी की सबसे बड़ी क्रान्ति
डायरेक्ट सेलिंग उद्योग

डायरेक्ट सेलिंग को संरक्षण जरूरी- रामविलास पासवान

अपार संभावनाओं का क्षेत्र है डायरेक्ट सेलिंग - अश्विनी कुमार

उभरते बाजारों में लाभ ज्यादा

बड़ी कंपनियों की पकड़



पंजाब, उत्तराखंड व हिमाचल प्रदेश से प्रकाशित
www.facebook.com/rajdaartimesweekly   www. rajdaar.weebly.com
साप्ताहिक   क्योंकि बाकी है अभी काम...
RAJDAAR TIMES
राजदार टाइम्स
मंगलवार, 18-24 जून 2019 | वर्ष : 03 | अंक : 02 मूल्य : रु. 05 | पेज : 08 | मुख्य संपादक : राकेश राणा | दूरभाष : 01883-500698, मोबाइल : 70098-43243, 94781-76312
RNI PUNBIL/2017/74965

फतेहवीर सिंह की आत्मा की शांति के लिए विभिन्न संगठनों ने रखा दो मिंट का मौन 02
नगर पंचायत तलवाड़ा में भाजपा भारी बहुमत से होगी विजय 08

बेरोजगारी जैसी समस्या का हल साबित हो सकती है नैटवर्क मार्कीटिंग

भारत में बेरोजगारी एक बहुत ही गंभीर समस्या बनती जा रही है। नौजवान पीढ़ी पढ़े लिखे होने के बावजूद नौकरी की तलाश में विभिन्न स्थानों पर भटकने के लिए मजबूर है। बच्चों साथ साथ अभिभावक भी डिपरैशन का शिकार हो जाते है। सरकारें समय-समय पर बे-रोजगारी की समस्या के हल के लिए कहती तो बहुत कुछ है लेकिन वह सिर्फ कहने तक ही सीमित रह जाता है, पर उसका कोई हल नहीं होता। बे-रोजगारी के कारण आज-कल नौजवान पीढ़ी का गलत कार्यों की तरफ रुझान ज्यादा बढ़ रहा है। आधुनिक दौर में इसका हल नैटवर्क मार्किटिंग द्वारा ही हो सकता है।

नैटवर्क मार्कीटिंग की भारत में स्थिति

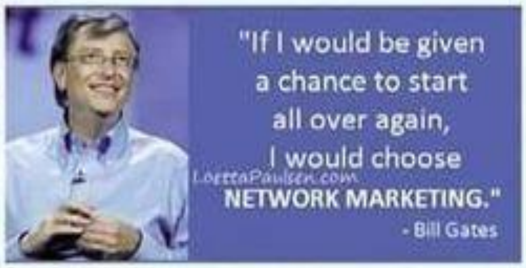
भारत में नैटवर्क मार्किटिंग को अभी तक ज्यादा उत्साह नहीं मिला। 132 करोड़ की आबादी होने के बावजूद भी वार्षिक 7800 करोड़ का टून ओवर है जबकि अमेरिका जैसे विकसित देश में सिर्फ 32 करोड़ की आबादी होने के बावजूद भी 2,12,550 करोड़ की टून ओवर है। भारत में इसको ओर ज्यादा उत्साहित करने की जरूरत है।

भारत में नैटवर्क मार्किंटिंग कंपनियों की स्थिति

यदि भारत में नैटवर्क मार्किटिंग कंपनियों की स्थिति की बात की जाए तो वह बहुत ही खराब है क्योंकि यहां रोजाना ही हजारों कंपनियां खुलती है तथा बंद हो जाती है। जिसके कारण इन कंपनियों से लोगों का विश्वास कम होता जा रहा है। कुछ अच्छी कंपनियां भी भारत में मौजूद है जिन्होंने पूरे विश्व में अपनी उपस्थिति दर्ज करवाई है पर हमारे लोगों में एक बहुत ही बुरा क्रेज है कि वह किसी भारतीय कंपनी को परमोट करने की बजाए किसी विदेशी कंपनी को ज्यादा तरजीह देते है पर भारत में कुछ बहुत बढ़िया कंपनिया है जो कि बढ़िया गुणवता वाले प्रोडेक्ट तथा नैटवर्क मार्किटकिंग का अच्छा तर्जुबा भी रखती है। हमें उनके साथ हाथ मिलाकर काम करना चाहिए जिससे बढ़िया इनकम के साथ साथ देश की तरक्की में भी योगदान दिया जा सकता है।

विदेशी कंपनियों में लोगों के रुझान का कारण

लोगों का विदेशी कंपनियों में रुझान इसलिए भी ज्यादा है कि उनकी प्रोडेक्ट गुणवता अच्छी होती है। कहीं न कहीं कंपनियों का इस फील्ड में तर्जुबा भी काफी होता है। भारत में कुछ अच्छी कंपनियां मौजूद है लेकिन उसके साथ ही कई सारी ऐसी कंपनीयां भी खुली हुई है जो उनके प्रोडेक्ट की नकल करके घटिया गुणवता वाले प्रोडेक्ट मार्किट में बिना किसी तर्जुबे के बेचती है, जिसके चलते अच्छी कंपनियों पर भी इसका असर होता है। नकली सामान बेचने वाली कंपनिया थोड़ा समय काम करके अपना काम बंद कर देती है जिससे इसमें काम करने वाले लोगों पर बुरा असर पड़ता है और उनको दोबारा किसी ओर कंपनी में जाकर फिर से मेहनत करनी पड़ती है, जिससे उनकी पहले वाली एनर्जी वेस्ट हो जाती है, इसलिए लोग विदेशी कंपनियों पर ज्यादा विश्वास करते है।



कंपनी का चुनाव कैसे करें

नैटवर्क मार्किटिंग में कई लोग बड़े उत्साहपूर्वक काम करना चाहते है लेकिन उनके मन में यह सवाल पहले खड़ा होता है कि कौन से कंपनी अच्छी है या कौन सी कंपनी ठीक नहीं है। इसके लिए हमें किसी भी नैटवर्क कंपनी से जुड़ने से पहले कुछ खास बातों का ध्यान रखना चाहिए। सबसे पहले इस बात को पूरी तरह पक्का करना चाहिए कि कंपनी सरकार से मंजूरशुदा है या नहीं तथा सरकार का जो टैक्स बनता है वह कंपनी समय पर अदा करती है या नहीं। कंपनी का प्रोडेक्ट अच्छी गुणवता का होना चाहिए, उसे नैटवर्क मार्किटकिंग का तर्जुबा होना चाहिए। पहले जिन कस्टमरों ने उनके प्रोडेक्ट को खरीदा हुआ है उसका परिणाम क्या हुआ क्या वह कस्टमर उस चीज की डिमांड दोबारा करता है। कंपनी में काम करने वाले वर्करों को समय पर कंपनी सुविधाएं व पैसे देती है या नहीं। इन बातों का ध्यान करने के बाद जो कंपनियां इन बातों पर खरा उतरती है उन पर लोगों को विश्वास करना चाहिए तथा उन कंपनियों में काम करना चाहिए।

नैटवर्क मार्किटिंग करने की जरूरत क्यों

आज के इस दौर में जिस तरह नौजवान पीढ़ी रोजगार के ना होने तथा अपना काम शुरू करने के लिए पैसे न होने के चलते परेशान होकर नशों व अन्य समाजिक बुराईयों का शिकार हो रहे है। इन समाजिक बुराइयों व नशों से बचने के लिए नैटवर्क मार्किटिंग में काम करने की जरूरत है। नैटवर्क मार्किटिंग का सबसे बड़ा लाभ यह होता है कि इस काम में पैसा कम लगता है तथा मुनाफा लाखों का होता है। अगर काम को मन लगाकर व ईमानदारी से किया जाए तो नैटवर्क मार्किटिंग में अच्छा स्थान बनाया जा सकता है। इसमें सबसे बड़ी बात यह होती है कि इसमें पढ़ाई, आयू या तर्जुबे की खास जरूरत नहीं होती। किसी भी समय किसी भी आयू में इसमें काम शुरू किया जा सकता है। कंपनी को ज्वाइन करने के बाद हम देश के किसी भी हिस्से से काम को आगे बढ़ा सकते है, इसलिए लोगों को अपने बच्चों को नैटवर्क मार्किटिंग में काम करने के लिए उत्साहित करना चाहिए।

सरकारों को करना चाहिए अच्छी कंपनियों का सहयोग

आज के समय में सरकारी नौकरियां लगभग समाप्त हो चुकी है। ऐसे में सरकारों को नैटवर्क मार्किटिंग कंपनियों को उत्साहित करना चाहिए। इसके साथ-साथ नैटवर्क मार्किटिंग कंपनियों के नाम पर लोगों को ठगने वाली कंपनियों पर शिकंजा कसते हुए उन पर सख्त से सख्त कार्यवाही करनी चाहिए ताकि नैटवर्क मार्किटिंग में अच्छी कंपनिया बनी रहे तथा लोगों का विश्वास भी कायम रहे। बेरोजगारी जैसी गंभीर समस्या को दूर करने में योगदान देने वाली कंपनियों को सम्मानित करना चाहिए ताकि ओर लोग भी इसमें बढ़ चढ़ कर आगे आएं। अमेरिका जैसे विकसित देशों में नैटवर्क मार्किटिंग को उत्साहित करने के लिए स्कूलों व यूनिवर्सिटियों में शुरू से ही बच्चों को इसकी शिक्षा दी जाती है ताकि पढ़ाई के बाद बच्चों इसमें काम कर सकें। भारत की सरकार को भी इस तरह के कदम उठाने चाहिए ताकि बच्चों का भविष्य सुंदर हो सके तथा वह गलत दिशा में भटकने से बच सके।

लेखक
गुरमुख सिंह (गौरव)

फास्ट मीडिया

नैटवर्क मार्किटिंग से हल हो सकती है बेरोजगारी की समस्या

सबसे पहले इस बात को पूरी तरह पक्का करना चाहिए कि कंपनी सरकार से मंजूरशुदा है या नहीं तथा सरकार का जो टैक्स बनता है वह कंपनी समय पर अदा करती है या नहीं। कंपनी का प्रोडेक्ट अच्छी गुणवत्ता का होना चाहिए, उसे नेटवर्क मार्किटिंग का तर्जुबा होना चाहिए..

Ram Vilas Paswan

The news of sad demise of Hon'ble Minister Late Ram Vilas Paswan is a huge loss to the Direct Selling Industry.

The Direct Sellers in India will remember his tireless efforts done for the release of Direct Selling Guidelines, which has secured the livelihood of more than 6+ Crore Direct Sellers.

It was all due to the foundation work done by him that the industry is recognized with a definition and got a relief for generations to come.

FDSA & DSDWA pray the Almighty to impart strength to the berieved family. May God gives him rest in peace.

Om Shanti!!!!

गेस्ट राइटर

'अब भारत का भविष्य नेटवर्क मार्केटिंग'

यह इंडस्ट्री तेजी से ग्रो कर रही है। यह बिजनेस लोगों का बिजनेस है और जब तक लोग रहेंगे यह बिजनेस भी चलता रहेगा।

प्रीत केसवानी
ग्लोबल बिजनेस डवलपर एंड कोच, इंदौर

नेटवर्क मार्केटिंग इंडस्ट्री आने वाले समय का बिजनेस है। इसे आज फिक्की भी स्वीकार कर चुकी है। यह इंडस्ट्री पूरी दुनिया में बड़ी तेजी से ग्रो कर रही है। यह बिजनेस लोगों का बिजनेस है और जब तक लोग रहेंगे यह बिजनेस भी चलता रहेगा। फिक्की के अनुसार, भारत में 2025 तक 645 अरब रुपए का डायरेक्ट सेलिंग कारोबार हो जाएगा, जबकि यह कारोबार सिर्फ

इस बिजनेस के फायदे

बिना ऑफिस, इंवेस्टमेंट के साथ शुरू किया जा सकता है। पार्ट टाइम या फुल टाइम किया जा सकता है। स्वरोजगार के साथ-साथ रोजगार दिया जा सकता है। युवाओं के लिए एक बेहतरीन और स्थायी कॅरियर ऑप्शन है। दोस्तों नेटवर्क

amarujala.com

अमर उजाला

अच्छी नौकरी चाहिए तो टीम वर्क सीखो

दुनियाभर की टॉप कंपनियां जॉब के लिए मांग रहीं टीम वर्क की स्किल

- डॉ. गौर हरि सिंहानिया इंस्टीट्यूट में नए छात्रों का ओरिएंटेशन प्रोग्राम, किंग फहद यूनिवर्सिटी, सऊदी अरब के प्रोफेसर ने दिए सफलता के टिप्स

अमर उजाला ब्यूरो

कानपुर।

आप भले ही पढ़ाई में कितने तेज क्यों न हों, अगर आपमें टीम वर्क की क्वालिटी नहीं है तो अब अच्छी नौकरी मिल पाना मुश्किल है। इसलिए खुद में टीम वर्क की क्वालिटी डेवलप करें। यह बात शुक्रवार को किंग फहद यूनिवर्सिटी, सऊदी अरब के प्रो. अजहर काजमी ने कही। वे यहां डॉ. गौर हरि सिंहानिया इंस्टीट्यूट ऑफ मैनेजमेंट एंड रिसर्च (जीएचएस आईएमआर) में आयोजित ओरिएंटेशन प्रोग्राम को संबोधित कर रहे थे।

प्रो. काजमी ने मैनेजमेंट के स्टूडेंटों को मैनेजमेंट के खास टिप्स दिए। बताया कि आजकल दुनिया की सभी बड़ी कंपनियां जॉब देने से पहले टीम वर्क की क्वालिटी देखती हैं। इसके अलावा कैंडीडेट की प्रॉब्लम सॉल्विंग स्किल और सहयोगियों से संवाद-व्यवहार भी क्वालिटी भी देखी जाती है। अगर ये सब आप में है तो आप दुनिया की किसी भी कंपनी में अच्छी नौकरी हासिल कर सकते हैं। गोल्डी पुर के डायरेक्टर सुदीप गोयनका ने कहा कि सफलता शार्ट कट से नहीं मिलती।

इसके लिए आपको ईमानदारी से मेहनत करनी ही होगी। इसके पहले सीनियर छात्रों ने सभी जूनियर छात्रों का स्वागत किया।

मुंबई के डिब्बेवाले ने दिया मैनेजमेंट ज्ञान

मुंबई में पांच हजार डिब्बेवाले तीन घंटे के अंदर दो लाख लोगों तक टिफिन पहुंचाते हैं। हैरानी की बात है कि मुंबई के हैवी ट्रैफिक के बीच डिब्बेवाले 70 किलोमीटर तक की दूरी कवर करते हैं। इसे मैनेज करने का तरीका भी मैनेजमेंट के छात्रों ने समझा। मुंबई डिब्बेवाले की तरफ से सुबोध शांगड़े ने बेहतरीन प्रजेंटेशन दिया। करीब एक घंटे तक चले प्रजेंटेशन में उन्होंने बताया कि किस तरह से उनकी पूरी टीम हर परिस्थिति में पिछले 125 साल से लोगों तक टिफिन पहुंचाने का काम करती आ रही है। रोज तय समय पर ग्राहक को उन्हीं का टिफिन पहुंचाते हैं जबकि टिफिन लगभग एक से होते हैं। सुबोध ने बताया कि अब मुंबई डिब्बेवाले का पूरा काम कोडिंग पर निर्भर है। कोडिंग में नंबर के साथ अंग्रेजी का एक शब्द भी होता है जिसे हर डिब्बेवाला अच्छी तरह से समझता है। इस कोडिंग को डिकोड करने के लिए एक प्रतियोगिता का भी आयोजन हुआ जिसमें छात्र-छात्राओं ने बढ़चढ़कर हिस्सा लिया।

यूपी बोर्ड में 20 अगस्त तक जमा होगा परीक्षा शुल्क

...बाद (ब्यूरो)। उत्तर प्रदेश ...क शिक्षा परिषद की ओर से ...त वर्ष 2018 की हाईस्कूल ...मीडिएट की परीक्षाओं में ...ने वाले ... ऑनलाइन अपलोड करने करने की समय सारिणी जारी कर दी गई है। संस्था के प्रधान को ... चालान के माध्यम से कोष... जमा किया ...

का...

पत्रांक/253...

शासनादे...
के द्वारा प्राप्त नि...
18 दिनांक 11....
में कार्यरत सरप्...
विद्यालयों की सू...
समायोजन होने ...
प्रस्तुत करें। रिक्त...

1. अध्यापक का...
2. विद्यालय का...
3. विकासखण्ड...
4. जनपद में प्रथम...
5. नियुक्ति का प्र...
शिक्षा मित्र सम...
6. शैक्षिक एवं प्रशि...
7. आवेदन अध्याप...
8. समायोजन हेतु...
की सूची के आ...

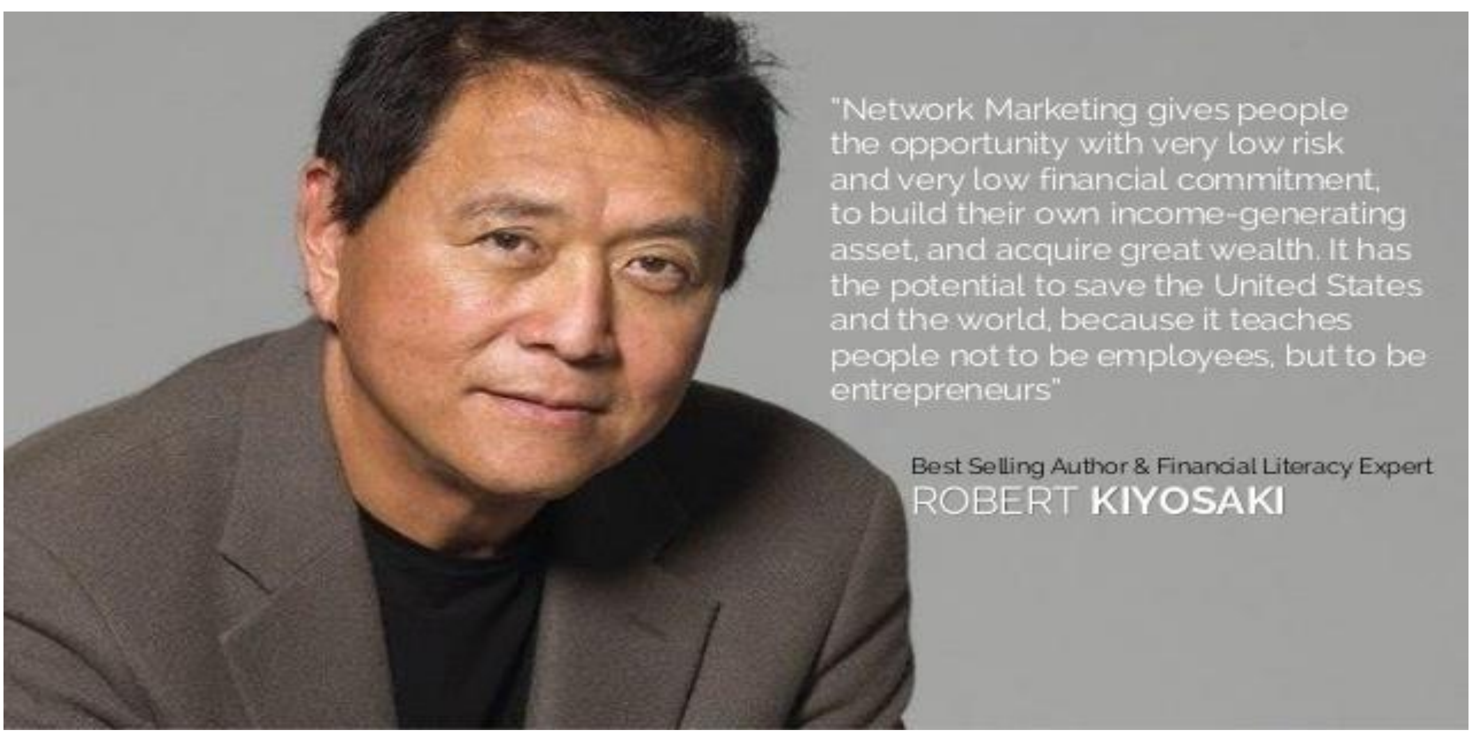
1. अध्यापक/अ...

अध्यापक/अध्या...
नियुक्ति तिथि के...
विद्यालय का आ...

R-2017149361

"Network Marketing is a tremendous contribution to the overall prosperity of the economy."
Former Prime Minister of Great Britain
TONY **BLAIR**

"You strengthen our country and our economy, not just by striving for your own success, but by offering the opportunity to others. Your industry gives people a chance, after all, to make the most of their own lives. And to me, that's the heart of the American Dream."
Former US President
BILL **CLINTON**


"Network Marketing gives people the opportunity with very low risk and very low financial commitment, to build their own income-generating asset, and acquire great wealth. It has the potential to save the United States and the world, because it teaches people not to be employees, but to be entrepreneurs"
Best Selling Author & Financial Literacy Expert
ROBERT **KIYOSAKI**

लॉकडाउन के दौरान
समझ आया
नेटवर्क मार्केटिंग

सभी के लिए जरूरी क्यों है....

"लॉकडाउन के बाद जिस कम्पनी में कार्यरत था,वहाँ मालिक ने महीने के अंत में सैलरी देने से साफ़-साफ़ मना कर दिया।थोड़ा और बोलता तो शायद नैकरी भी चली जाती। इसलिए चुप रहने में ही भलाई समझी,लेकिन ये समझ आया कि, दूसरी आय का साधन होना उतना ही जरूरी है, जितना कि सांस लेना।

तो दोस्तों,दूसरी आय का साधन, आपका अपना है लेकिन,नया बिजनेस लॉकडाउन के दौरान कैसे शुरू हो सकता था, और हालात ऐसे हुए कि,चलते हुए बिजनेस भी बंद हो गए.....

अब जो विकल्प बचा था मैं हमेशा ही मजाक उड़ाया करता था,

लेकिन, न तो ये विकल्प लॉकडाउन में बंद हुआ
न ही नेटवर्कर की इनकम आनी बंद हुई और न ही प्रॉफिट रुका.....
सब कुछ ऐसा चल रहा था,
जैसे कि नेटवर्क मार्केटिंग वालों के लिए लॉकडाउन हुआ ही नहीं.....

प्रत्यक्ष बिक्री उद्योग कारोबार 2020-21 में 1300 करोड़ के पार

पटना (एसएनबी)। कोरोना महामारी की विपरीत परिस्थितियों के बावजूद बिहार में प्रत्यक्ष बिक्री उद्योग वित्त वर्ष 2020-21 के दौरान सालाना लगभग 6.68 प्रतिशत की विकास दर दर्ज करते हुये रिकॉर्ड 1301 करोड़ रुपये के पार पहुंच गया है। देश में प्रत्यक्ष बिक्री कम्पनियों की शीर्ष संस्था इंडियन डायरेक्ट सैलिंग एसोसिएशन (आईडीएसए) द्वारा जारी एक वार्षिक सर्वेक्षण रिपोर्ट में यह जानकारी दी गई है। इप्सोस स्ट्रेटेजी 3 द्वारा तैयार इस रिपोर्ट के अनुसार वर्ष के दौरान राज्य में कुल कारोबार में गत वर्ष के 1219.50 करोड़ रुपये के मुकाबले 81.50 करोड़ रुपये से अधिक की वृद्धि दर्ज की गई। इस दौरान राज्य में लगभग तीन लाख नये प्रत्यक्ष विक्रेता भी जुड़े जिससे प्रत्यक्ष विक्रेताओं की संख्या वर्ष 2019-2020 के 11.9 लाख के मुकावले बढ़कर लगभग 14.9 पहुंच गई। ये आंकड़े इस तथ्य को भी मतबूती प्रदान करते हैं कि कोरोना काल के दौरान प्रत्यक्ष बिक्री कारोबार राज्य की जनता के लिये जीविकोपार्जन और आय के वैकल्पिक संसाधन अर्जित करने का सशक्त माध्यम साबित हुआ। वर्ष के दौरान बिहार ने देश के शीर्ष 10 राज्यों में बिक्री कारोबार के मामले में अपना चौथा और पूर्वी राज्यों में पश्चिम बंगाल के बाद दूसरा स्थान बरकरार रखा। पूर्वी क्षेत्र में अन्य राज्य ओडिशा और झारखंड हैं। इस अवधि में लगभग 18067 करोड़ रुपये के राष्ट्रीय प्रत्यक्ष बिक्री कारोबार में राज्य का 7.2 प्रतिशत से अधिक का योगदान रहा।

इस अवसर पर आईडीएसए के अध्यक्ष रजत बनर्जी ने कहा कि वित्त वर्ष 2020-21 के दौरान देश में प्रत्यक्ष बिक्री की स्थिति को लेकर कहा बिहार प्रत्यक्ष बिक्री उद्योग के लिए एक प्रमुख बाजार बना हुआ है। व्यापक लॉकडाउन के बावजूद इस उद्योग में शामिल होने वाले तीन लाख प्रत्यक्ष विक्रेताओं की वृद्धि यह दर्शाती है कि प्रत्यक्ष बिक्री राज्य के लोगों के लिए कोरोनाकाल के दौरान आजीविका के वैकल्पिक स्रोत बना। श्री बनर्जी के अनुसार प्रत्यक्ष बिक्री ने देश में 79 लाख से अधिक भारतीयों के लिए स्थायी स्वरोजगार और सूक्ष्म उद्यमिता के अवसर प्रदान किए हैं। प्रत्यक्ष बिक्री ने गत पांच वर्षों में औसतन 12 प्रतिशत की सतत सालाना विकास दर दर्ज की है। कोरोना की पहली लहर के दौरान कुछ मामूली झटको के बावजूद प्रत्यक्ष बिक्री उद्योग ने लचीलापन और स्थिरता दिखाई है। आईडीएसए की 18 सदस्य कम्पनियां बखूबी यह दावा कर सकती हैं कि इन्होंने बिहार में उपभोक्ताओं के साथ-साथ लगभग 14.9 लाख प्रत्यक्ष विक्रेताओं के हितों की सफलता पूर्वक रक्षा की है।

रोबोट्स छीनेंगे 80 करोड़ जॉब

अगले 5 साल में 50 लाख रोजगारों पर मशीनों का कब्जा

विश्व बैंक ने जताई हालात पर चिंता

दुखद: विश्व बैंक ने जताई हालात पर चिंता

अगले साल तक 15 करोड़ से ज्यादा लोग हो जाएंगे गरीब

नई दिल्ली @ पत्रिका. कोरोना महामारी के बीच अब विश्व बैंक ने चेतावनी देते हुए कहा है कि साल 2021 तक कोरोना के कारण कम से कम 15 करोड़ लोग अत्यधिक गरीब की श्रेणी में चले जाएंगे। बैंक ने कहा है कि कोरोना ने इस साल दुनियाभर के इकोनॉमी को बुरी तरह प्रभावित किया है। आर्थिक वृद्धि की गंभीरता को और चुनौतीपूर्ण बना दिया है।

करना होगा काम

विश्व बैंक समूह के अध्यक्ष डेविड मलपास ने कहा है कि महामारी और वैश्विक मंदी दुनिया की आबादी का 1.4 प्रतिशत से अधिक गरीबी में गिरने का कारण हो सकता है। कोविड महामारी के खत्म होने के बाद अर्थव्यवस्था के मोर्चे पर काफी काम करना होगा।

दैनिक भास्कर | 08-May-2020
जयपुर Page4

JOB SEARCH

नया जॉब तलाश रहे हैं तो नेटवर्किंग को दें महत्व

गैरी बर्निसन का मानना है कि जॉब की तलाश करते हुए लोग अक्सर ज्यादा से ज्यादा रेज्यूमे शेयर करने की स्ट्रैटजी अपनाकर चलते हैं और नेटवर्किंग पर फोकस करने के लिए दिन में कुछ मिनट भी नहीं निकालते हैं। हायरिंग के क्षेत्र में 20 वर्षों से काम कर रहे गैरी ऑथर होने के साथ-साथ प्रसिद्ध मैनेजमेंट कंसल्टिंग कंपनी कॉर्न फैरी के सीईओ भी हैं।

महत्व को कम न आंकें

येल यूनिवर्सिटी और यूएस ब्यूरो ऑफ लेबर स्टैटिस्टिक्स की एक रिपोर्ट के अनुसार 70% जॉब्स नेटवर्किंग के जरिए हासिल की जाती हैं। आप भी ऐसे लोगों से जुड़ें जो आपको इंटरव्यू तक पहुंचने में मदद कर सकें। महामारी का यह समय तनाव भरा जरूर हो सकता है लेकिन नेटवर्किंग के लिए आपको इससे अच्छा समय पहले कब मिला।

गलत तरीके न अपनाएं

नेटवर्किंग न करना तो नुकसानदायक है ही लेकिन इससे भी बुरा है इसके लिए गलत तरीका अपनाना। मसलन जिस व्यक्ति से आपने सालों से बात नहीं की हो और आप उसे किसी दिन अचानक कॉल करके सीधे मदद के लिए कहेंगे तो यह कारगर नहीं होगा। शायद ही कोई व्यक्ति ऐसा होगा जो ऐसे में आपकी मदद के लिए आगे आएगा।

पाने से पहले देने का भाव

देखें कि आप जिनसे बात कर रहे हैं उन्हें किसी मदद की जरूरत है क्या। हो सकता है उन्हें किसी प्रोजेक्ट में मदद की जरूरत हो। आप उनके ट्विटर, फेसबुक, ब्लॉग या वेबसाइट को फॉलो करें। देखें कि वे या उनकी कंपनी किसी सामाजिक कार्य से जुड़े हैं जैसे फ्रंटलाइन वर्कर्स के लिए मास्क का निर्माण कर रहे हैं या जरूरतमंदों को खाना पहुंचा रहे हैं और क्या आप उसमें मदद कर सकते हैं।

लॉकडाउन के समय में नेटवर्क मार्केटिंग ने रचा इतिहास! रिकॉर्ड स्तर पर हुए ऑनलाइन ऑर्डर

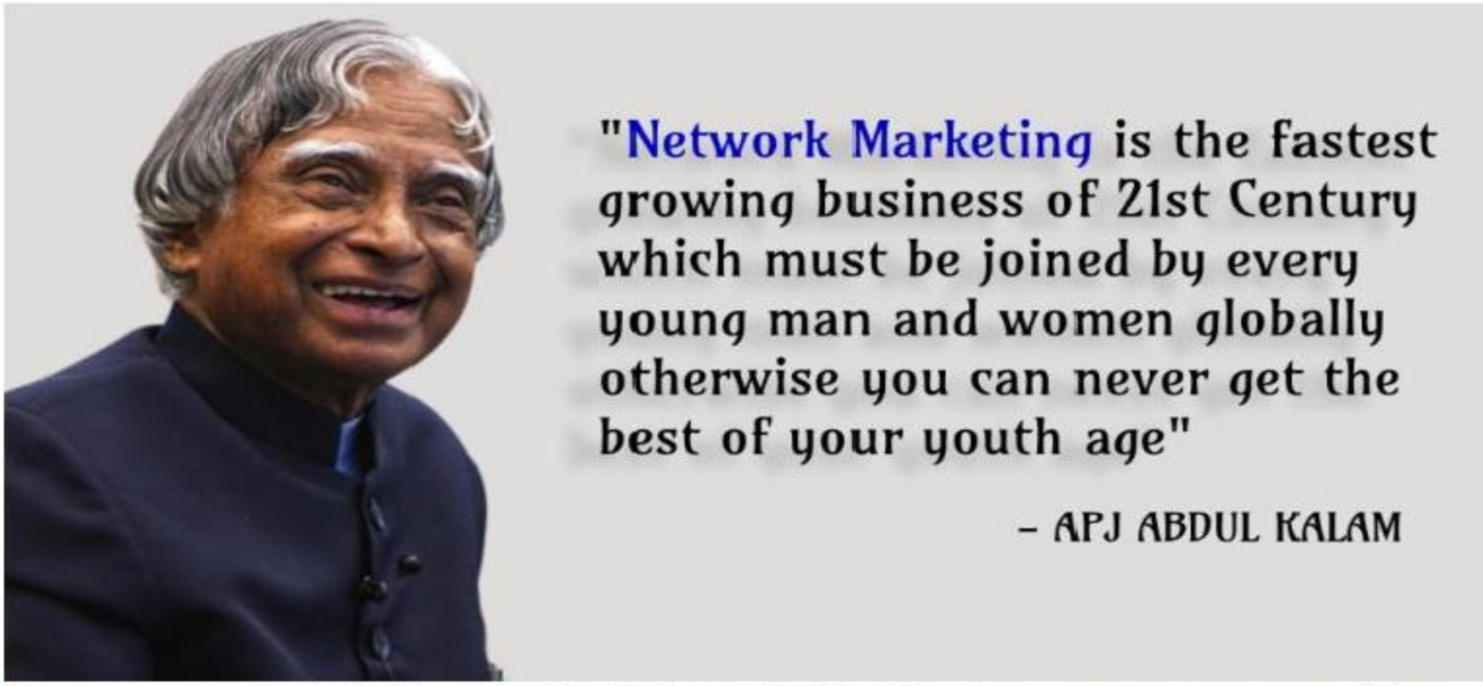
नेटवर्क मार्केटिंग/डायरेक्ट सेलिंग का दायरा उभारते हुए भारत का एक उभरता हुआ एकमात्र बिजनेस है। जिसे नेटवर्क मार्केटिंग के साथ साथ मल्टी लेवल मार्केटिंग भी कहा जाता है

आठवीं से एमए तक के छात्र सीखेंगे नेटवर्किंग

अच्छी पहल

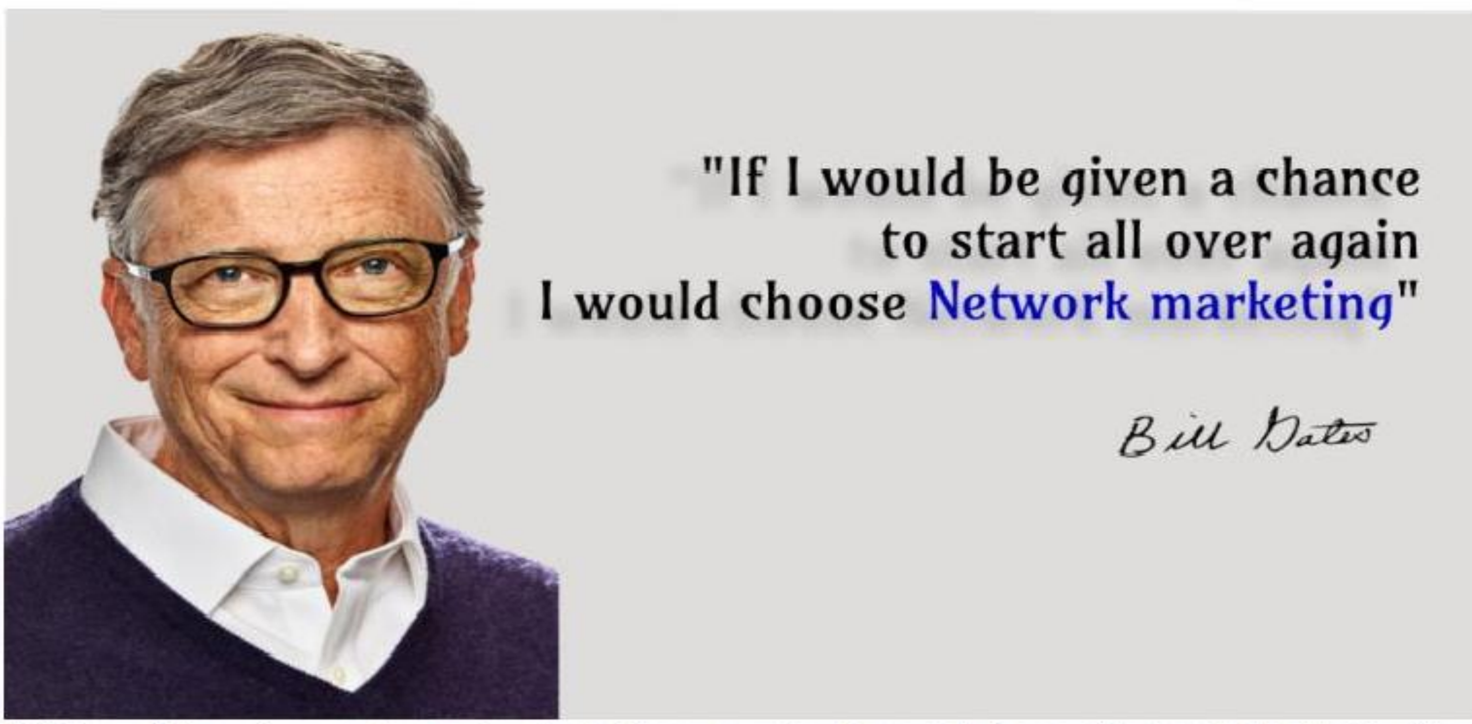
लुप्त होते पेड़-पौधों की प्रजातियों को बचाने में जुटा दल

Thoughts of APJ ABDUL KALAM on network marketing



Also known as the 'Missile Man of India', APJ Abdul Kalam is remembered as one of the

Thoughts of Bill Gates on Network Marketing

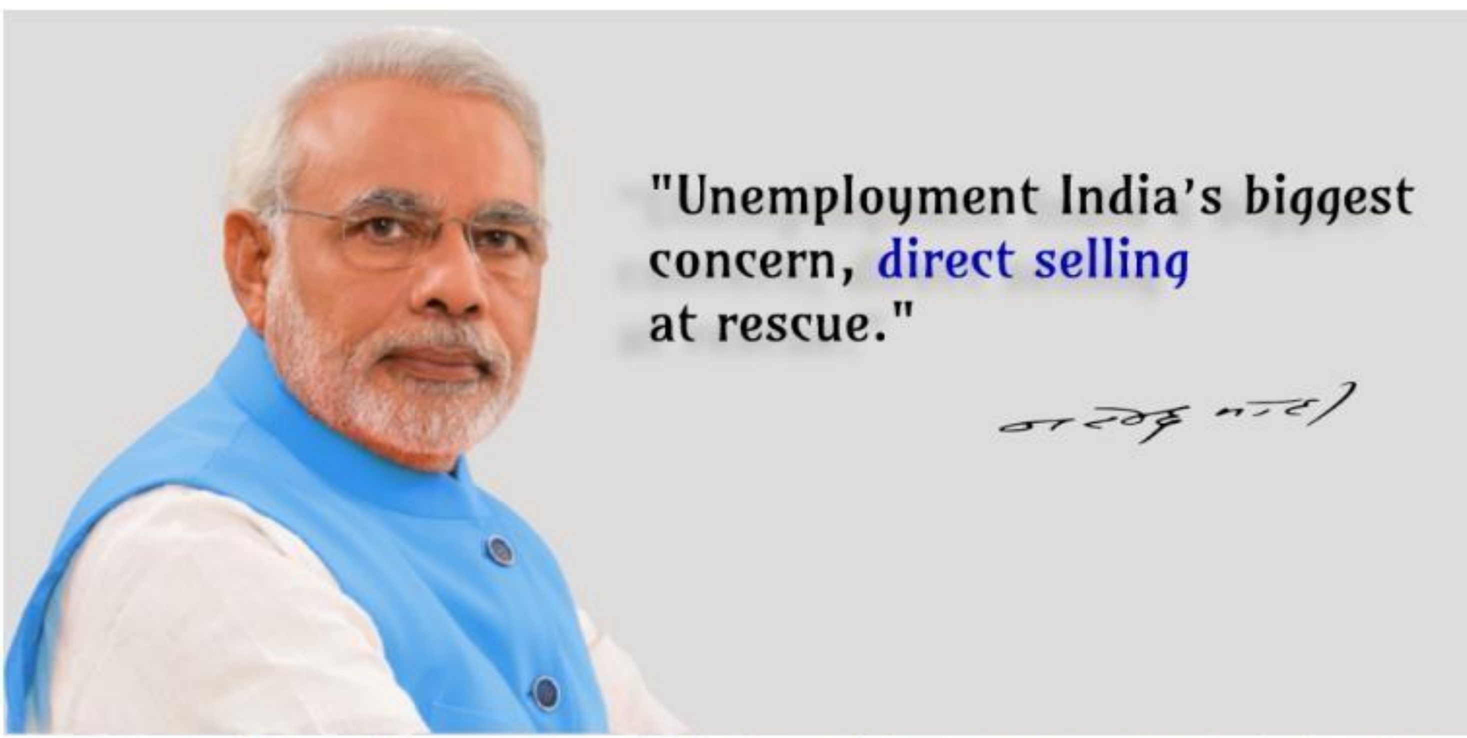


"If I would be given a chance to start all over again, I would choose Network Marketing" - Bill Gates. You will come across thousands of marketing quotes by **Bill Gates on Network Marketing.** In almost every quote, he always supported network marketing. He believes

Thoughts of Bill Clinton on network marketing

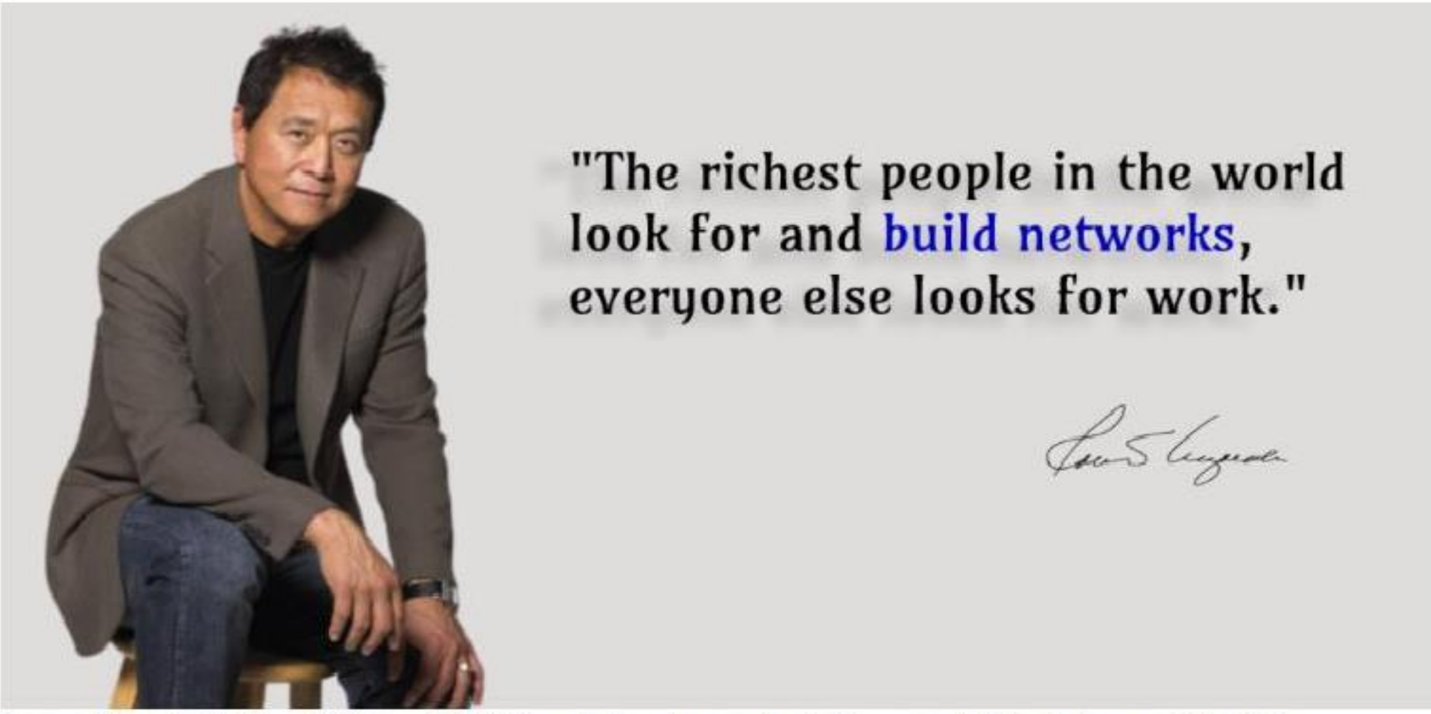
The former president Bill Clinton always had a positive outlook to build his country mindfully and progressive in terms of marketing and technology. Due to this reason, he supported network marketing and it eventually brought fruitful results for the country.

Thoughts of Narendra Modi on network marketing



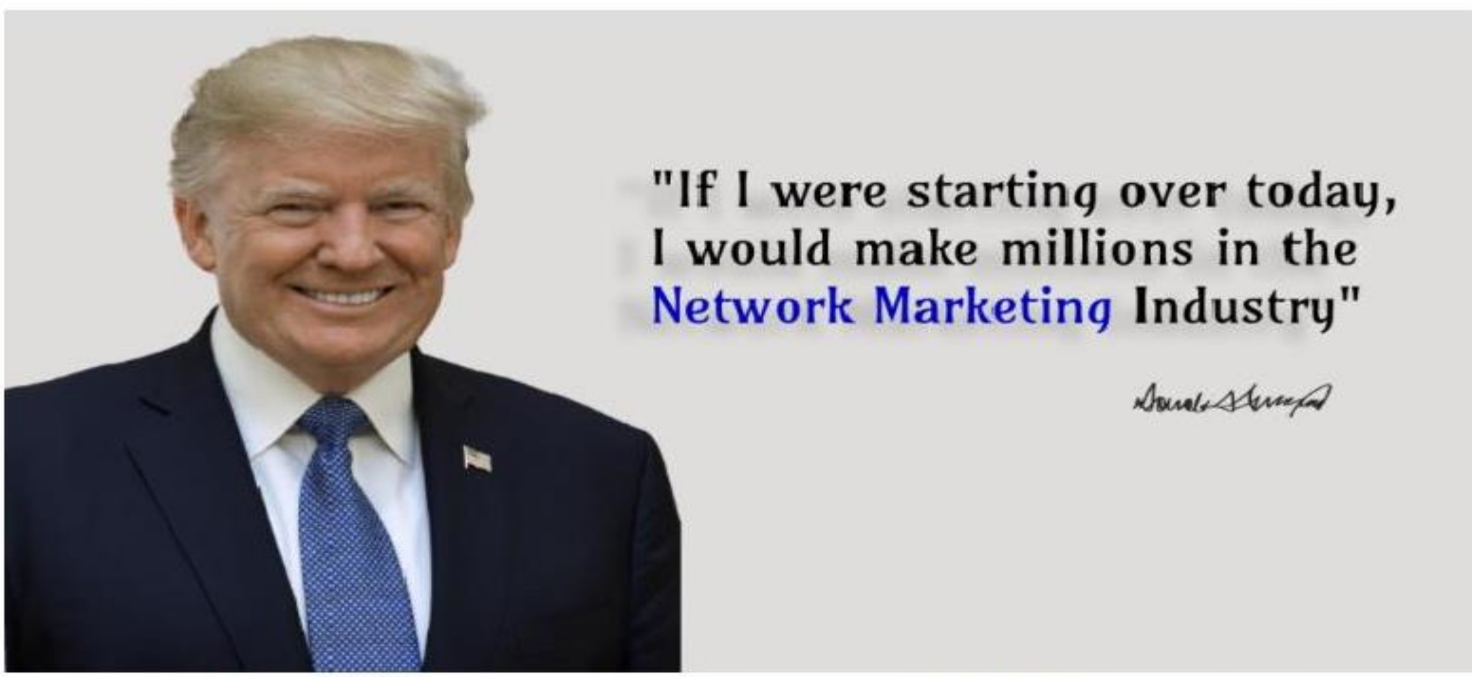
Narendra Modi as we all know is not only the honorable prime minister of India but also the man who thought of introducing digitalization. He is the one who brought revolutionary steps that can actually bring changes to the country and make it modern.

Thoughts of Robert Kiyosaki on network marketing



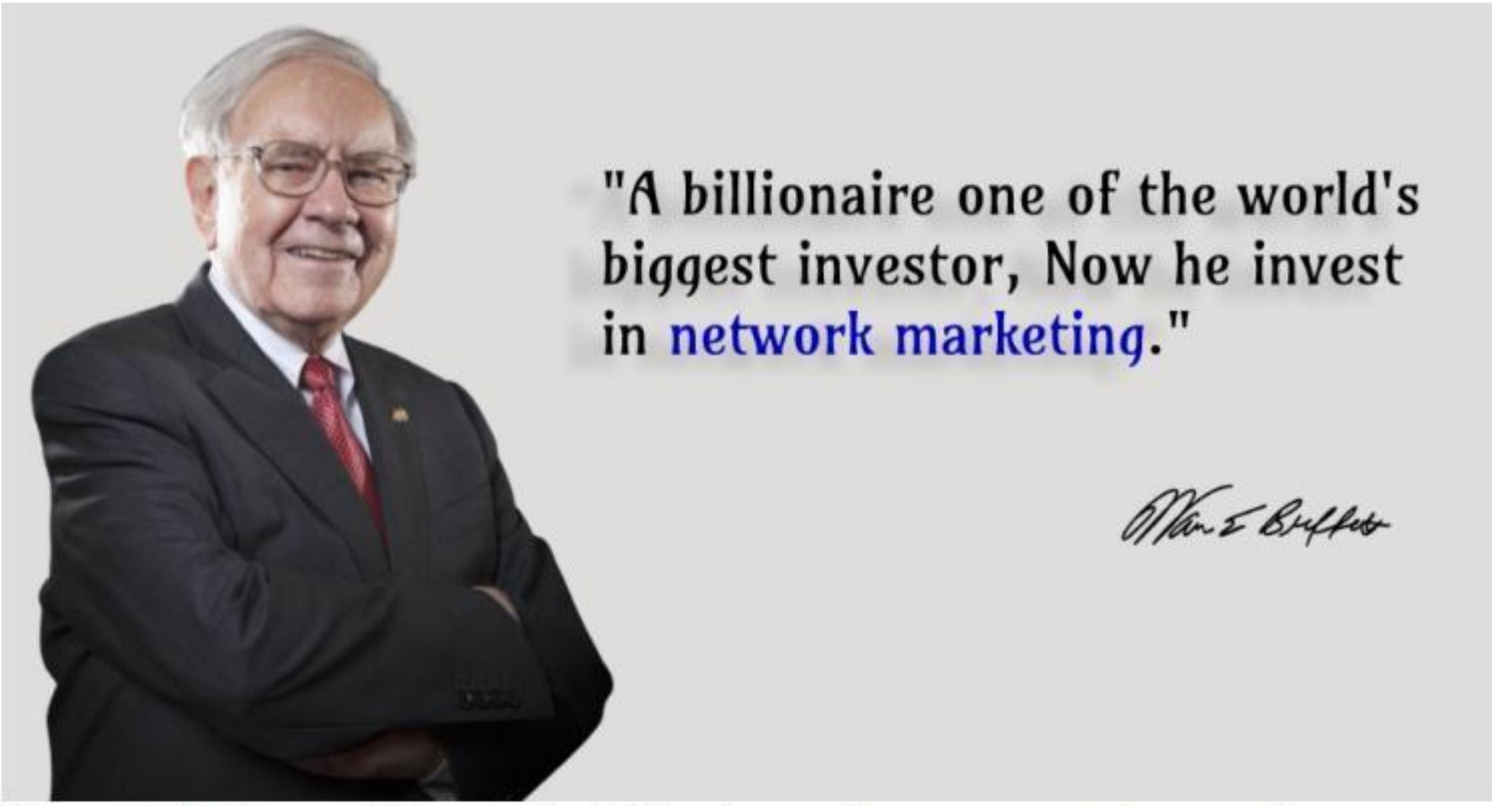
According to Robert Kiyosaki, "The richest people in the world look for and build networks, everyone else looks for work." Entrepreneur Robert Kiyosaki as we all know

Thoughts of Donald trump on network marketing



Network Marketing received huge publicity and; however, it is both good and bad. Although people who used network marketing became rich. When Donald Trump was asked about his thoughts on network marketing, he said that if he gets bankrupted, then

Thoughts of Warren Buffett on network marketing



Warren Buffet is one of the popular billionaires and owns a group of networking companies. You might have heard about this popular personality, who changed the world of marketing. He is considered a business tycoon and tops the list of the wealthiest man in

NASSO REALLIFE BUSINESS (P) LIMITED

G14 Om Heera Panna Mall, Oshiwara, Andheri (W) Mumbai - 400102

Tel: 022-49616828 www.nrlb.online WhatsApp 77770 86118